



Scopri
CRM in Cloud

TeamSystem CRM in Cloud

La nuova soluzione Cloud
per la Customer
Relationship Management



È la nuova soluzione Cloud di TeamSystem per la Customer Relationship Management

Scopri
CRM in Cloud

- **A chi si rivolge:** A tutte le **piccole e medie imprese** che necessitano di una **soluzione semplice e veloce** per gestire tutte le fasi del ciclo di vendita: lead generation, sales process, marketing campaign, results analysis.
- **Quali benefici:** Consente all'azienda che vuole affrontare la trasformazione digitale dei processi commerciali di avere uno **strumento facile da utilizzare e da gestire, pronto da subito e totalmente configurabile.**
- **I punti di forza:** Pensato per fare la differenza: consente di **monitorare l'intero ciclo di vendita**, gestione nativa delle mailing list, si integra con migliaia di servizi cloud per la lead generation ed è compliant alla nuova normativa privacy (GDPR).
- **Le integrazioni:** **Integrato nativamente** con le soluzioni Cloud di TeamSystem: Contabilità in Cloud e Fatture in Cloud.



2. Come utilizzarlo

- Contact Management
- Marketing Automation

Are coperte

Contact Management

- Offre al team di vendita, una **visione completa dei clienti e del business**. Dalla generazione del lead alla chiusura di una trattativa, dall'invio di una DEM alla generazione di un contatto, tutto sotto controllo con il minimo sforzo e in un unico strumento. La **configurazione delle schede anagrafiche** è completamente **personalizzabile**, per adattare lo strumento alle proprie necessità. Inoltre, l'integrazione con iCloud e GSuite consente di tenere allineate le rubriche e i calendari dei dispositivi mobili senza nessuna operazione manuale.

Marketing Automation

- Tutta l'attività marketing e commerciale concentrata in unico strumento, per comunicazioni mirate, efficaci e **in linea con il nuovo GDPR**. Ogni venditore può **creare le proprie mailing list direttamente nel CRM**, utilizzarle per l'invio di comunicazioni massive e analizzare in tempo reale i KPI di ogni singola attività.



2. Come utilizzarlo

- Team Collaboration
- Sales Pipeline
- Results Analysis

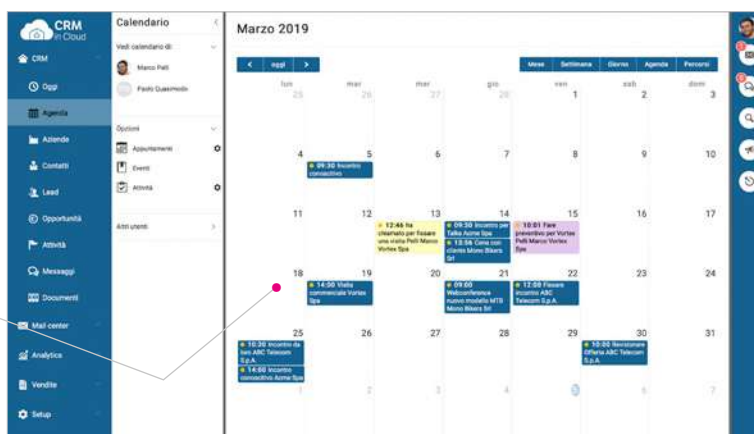
Are coperte

Scopri CRM in Cloud

Team Collaboration

- Gestire l'organizzazione commerciale in modo intuitivo: assegnare i task, comunicare e collaborare in modo efficiente ed efficace.

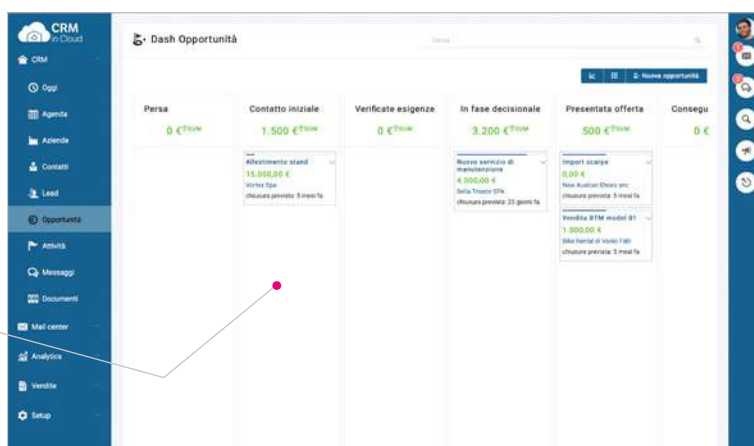
Pianificare la propria agenda e quella dei collaboratori, condividere meeting, appuntamenti, attività, eventi percorsi in un unico calendario.



Sales Pipeline

- Pianificare e monitorare l'avanzamento delle trattative, senza perdere più nessuna opportunità commerciale.

Anticipare le difficoltà aggiornando le opportunità con un semplice drag & drop, per avere sempre tutto sotto controllo attraverso il cruscotto commerciale.



Results Analysis

- Analizzare lo stato di tutte le opportunità, per individuare i motivi che hanno portato al successo o alla perdita di ogni trattativa e tracciare un **forecast previsionale a supporto delle strategie di business**.

I vantaggi di TeamSystem CRM in Cloud

- **Puoi accedervi in ogni momento e da qualsiasi dispositivo,** sia da pc sia da mobile.
- L'utilizzo del CRM in Cloud è molto più rapido, **non richiede installazioni aggiuntive o hardware da configurare.**
- Basta la configurazione online, in area riservata, per utilizzarlo.
- **Non ha costi di investimento iniziale,** poiché non è necessario un nuovo hardware.



TeamSystem è un gruppo italiano che offre **soluzioni e servizi di ultima generazione per la digitalizzazione** delle aziende di ogni settore e dimensione, dei professionisti (commercialisti, consulenti del lavoro, avvocati, amministratori di condominio, liberi professionisti) e delle associazioni. Grazie ad una seria politica di investimento, TeamSystem accresce e affina continuamente l'offerta sia in termini di prodotti che di qualità dei servizi, con una elevata **attenzione ai reali bisogni dei propri clienti**. **Oltre 500 persone sono costantemente impegnate nella ricerca e sviluppo** di soluzioni tecnologicamente evolute e costantemente aggiornate in funzione delle variazioni normative.

Scopri
CRM in Cloud

550 Software Partner
e sedi dirette

1,3 Milioni di Clienti

I numeri di TeamSystem

356,1 Milioni di Euro
di Ricavi nel 2018*

* dati proforma 2018,
TeamSystem e società controllate

Per maggiori informazioni contattaci su

I nostri consulenti sono a tua disposizione
per una demo di prodotto