

ts TeamSystem

— *Wine*

TeamSystem Wine

La tecnologia entra in campo



Gestione completa della filiera vitivinicola

Il settore vitivinicolo è uno dei settori principali dell'economia nazionale, capace di coinvolgere il 21,7% degli occupati italiani, ed è uno dei comparti in cui il Made in Italy è maggiormente apprezzato e ricercato nel mondo.

L'Italia è il primo produttore mondiale di vino ed è il paese che nell'ultimo decennio ha incrementato maggiormente le proprie vendite all'estero.

Questi sono solo alcuni dei motivi per cui il settore vitivinicolo italiano deve adeguarsi alla digitalizzazione dei processi aziendali e adeguarsi ai trend per rimanere leader mondiale e competitivo nell'offerta.

Le tendenze del mercato vitivinicolo:

- **Vendita diretta**

I fenomeni di disintermediazione supportati dai processi di vendita on line hanno portato ad una rapida espansione dei canali DTC (Direct-To-Consumer). **App e piattaforme web consentono di acquistare e di scegliere il vino** secondo parametri del proprio gusto, degli abbinamenti con una cena o di ogni specifica occasione.

- **Mercato mirato**

L'acquisto online, la ricerca, le interazioni **social** con gli account dedicati al vino, **offrono una grande opportunità per comprendere le tendenze** e i gusti divisi per settori geografici e abitudini di consumo. Questo permette di avere metriche che consentono di impostare una campagna di marketing mirata.

- **Il vino social**

L'azienda vinicola deve essere presente sui mezzi di comunicazione interattivi e sui social.

Video e Stories sul proprio vino coinvolgono molto più di un passaparola, del consiglio di un amico o di una bella recensione su un blog.

- **Mappe digitali e monitoraggio del vigneto**

Diminuire l'uso di fertilizzanti e trattamenti porta ad avere un prodotto finale più sano, riducendo anche i costi di produzione. Lo **studio dei parametri di salute del vigneto**, fatto nell'arco di pochi anni, fornisce una buona immagine dinamica sulle evoluzioni possibili del vino prodotto. **Ciò aiuta il vignaiolo a compiere le giuste scelte in vigna ed in cantina.**

- **Controllo digitale del trasporto**

Tenere sotto controllo i parametri di temperatura, umidità, sbalottamento delle bottiglie, fornisce al produttore e al cliente finale un **certificato di integrità di trasporto.**

TeamSystem Wine: il blend perfetto

Semplicità di gestione

TeamSystem Wine consente di **gestire tutto il processo produttivo** in modo semplice ed efficace.

Compliance normativa

La soluzione supporta le aziende nell'**adempimento di tutti gli obblighi normativi**.

Analisi strutturata

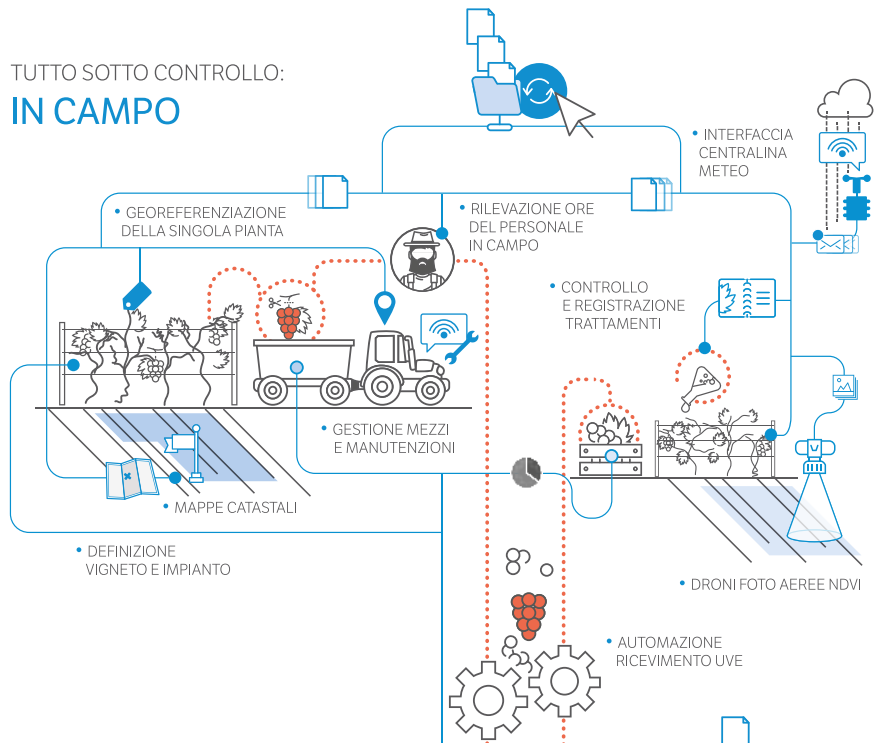
Un **controllo di gestione** puntuale guida l'azienda al controllo dei margini di prodotto o di linea di produzione.

Aiuta l'azienda vitivinicola a posizionare i prodotti sul mercato al giusto prezzo, conoscere e prevedere il fabbisogno finanziario dell'impresa e il tempo di recupero di un investimento.

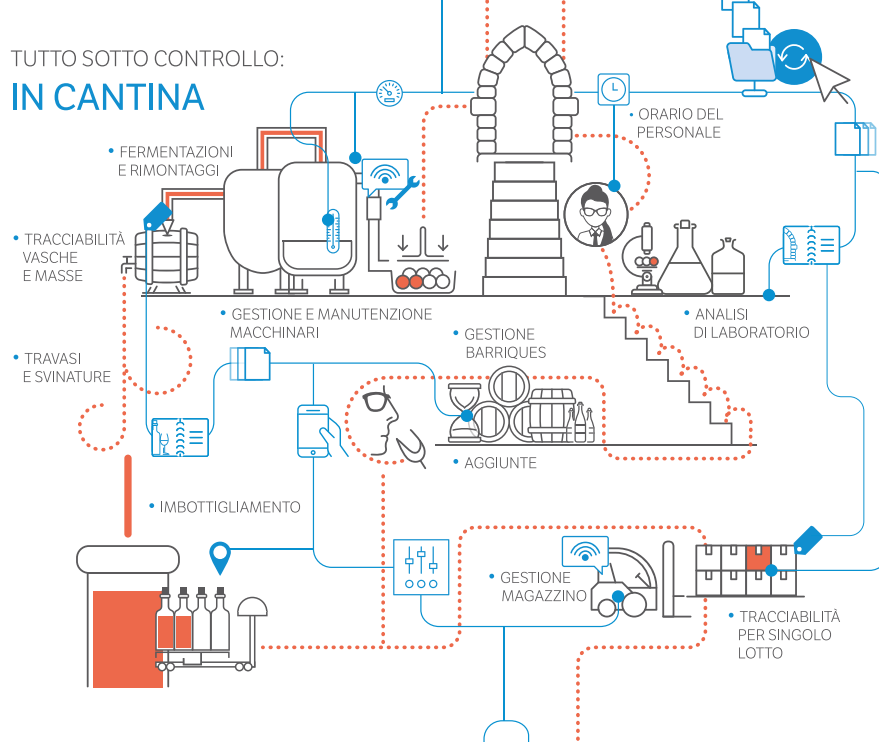
Rintracciabilità e sicurezza

Consente di monitorare con puntualità la tracciabilità della filiera produttiva e distributiva di un prodotto, offrendo così la possibilità al consumatore finale di averne piena consapevolezza riguardo a origine e percorso compiuto.

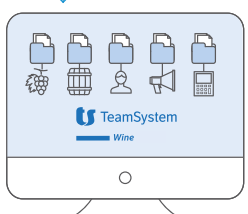
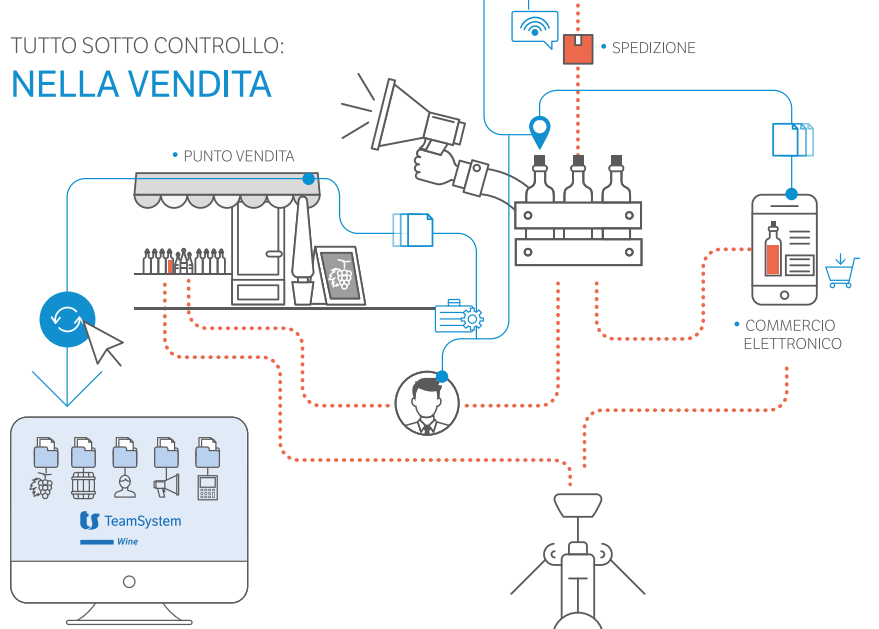
TUTTO SOTTO CONTROLLO:
IN CAMPO



TUTTO SOTTO CONTROLLO:
IN CANTINA



TUTTO SOTTO CONTROLLO:
NELLA VENDITA



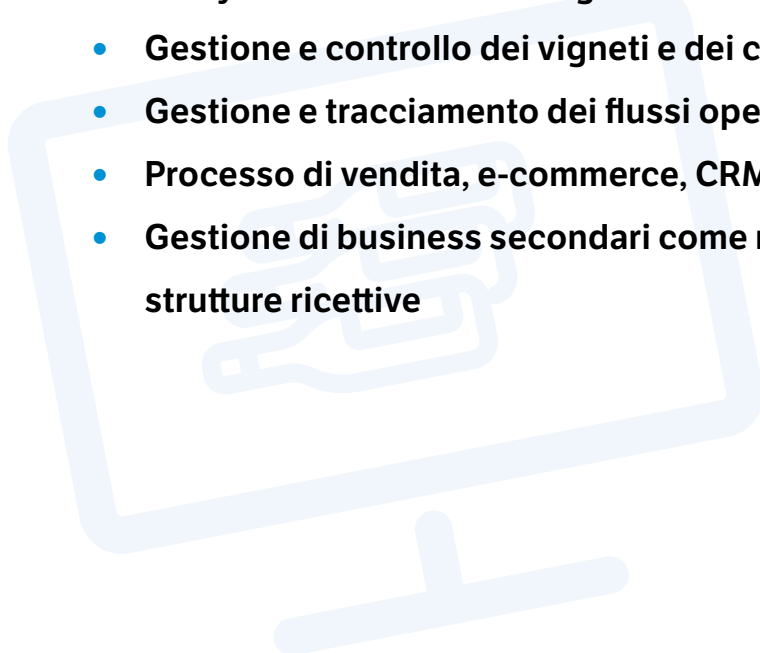
TeamSystem Wine: la tecnologia entra in campo

La continua evoluzione delle norme che regolano il settore vitivinicolo e la digitalizzazione che tocca il settore dell'Agrifood, rendono sempre più necessaria l'adozione di soluzioni gestionali informatiche complete e affidabili.

TeamSystem supporta tutte le aziende che producono, imbottigliano, commercializzano o distribuiscono prodotti vitivinicoli con soluzioni che consentono di gestire l'intero business, dal vigneto alla vendita, toccando anche la gestione di eventuali business complementari.

Tramite soluzioni di:

- **Gestione amministrativo contabile**
- **Gestione normativa e fiscale**
- **Analytics e Business Intelligence**
- **Gestione e controllo dei vigneti e dei campi**
- **Gestione e tracciamento dei flussi operativi in cantina**
- **Processo di vendita, e-commerce, CRM**
- **Gestione di business secondari come ristoranti e strutture ricettive**



TeamSystem Wine - Elementi chiave

Con TeamSystem Wine è possibile **definire regole per la ricodifica degli articoli** e l'aggiornamento delle distinte base. Ciò garantisce un notevole **risparmio di tempo nelle procedure** di cambio annata e di revisione etichette.

I registri telematici e i documenti commerciali gestiscono la **digitalizzazione degli obblighi normativi**. L'**informatizzazione** di tutti i flussi operativi, la **produzione automatica** di tutti i documenti fiscali e commerciali.

Le **funzioni Operazioni di cantina e Vinificazione automatica** consentono la **creazione e simulazione del piano di vinificazione** per tipo di uva, guidando nelle varie fasi di vinificazione e commercializzazione.

È possibile predisporre, **pianificare e tracciare tutte le attività di cantina**. L'enologo potrà emettere dei documenti con tutte le indicazioni sul lavoro da svolgere e poi registrarle.

Al ricevimento di uve e masse, il sistema permette di **valutare la resa annua di ciascun vigneto aziendale oppure il grado zuccherino e altri parametri analitici delle masse conferite**, utili al monitoraggio dei processi di produzione e alla tracciabilità.

Per ogni singola fase della produzione sarà possibile arricchire i **dati di tracciabilità con i dati analitici** forniti dal laboratorio a interfacciando direttamente gli strumenti di misurazione.

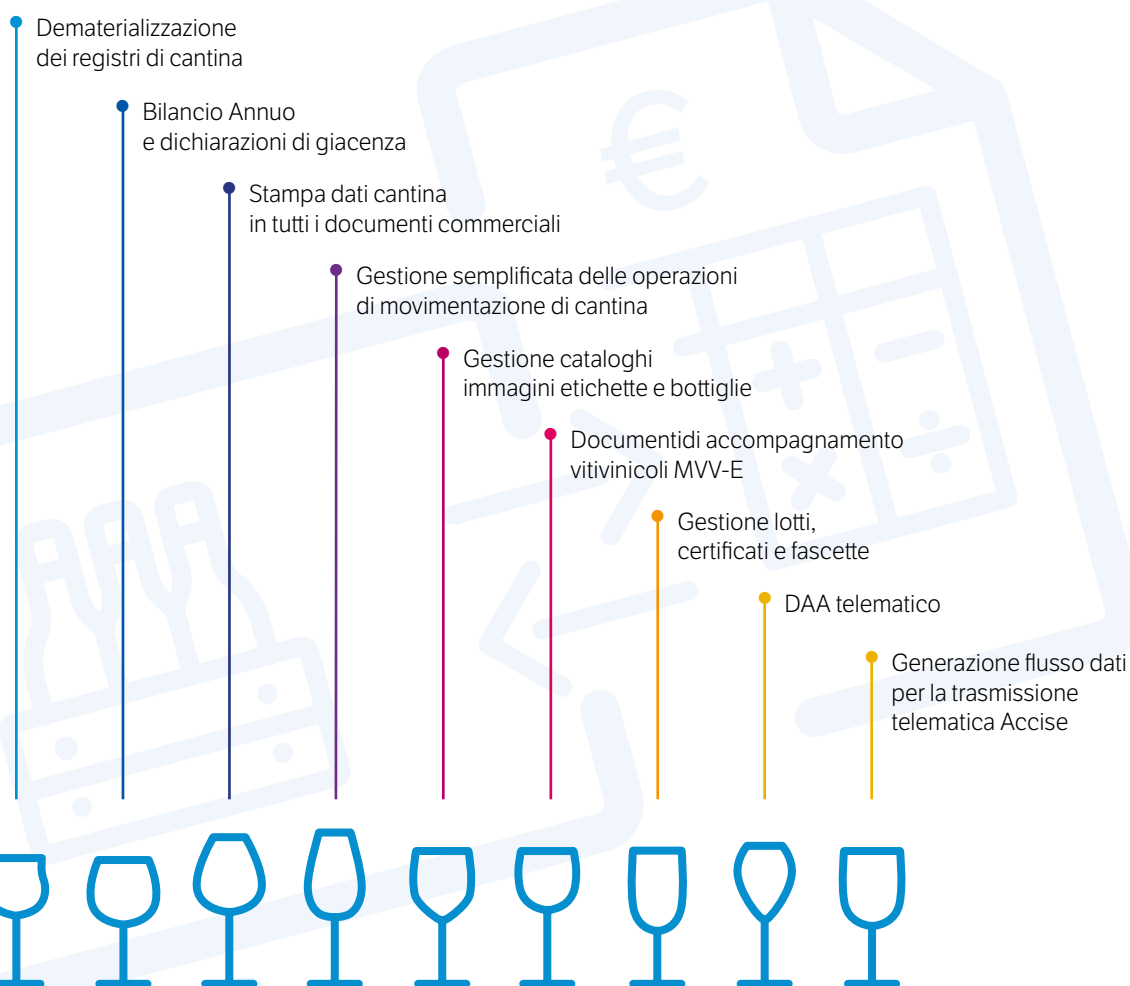
Funzioni principali

- La gestione fiscale e normativa

La gestione fiscale e normativa

TeamSystem Wine automatizza tutte le attività di Aziende e Cooperative operanti nella vinificazione, imbottigliamento e commercializzazione di vino, birra, alcolici, prodotti intermedi, con particolare riguardo agli aspetti normativi e commerciali.

Funzioni principali



Funzioni principali

- Cantina

Cantina

TeamSystem Wine - Cantina permette di **velocizzare, oltre che tracciare, i flussi operativi dell'attività**, dal conferimento delle uve all'affinamento in bottiglia e spumantizzazione, passando per la vinificazione e l'invecchiamento in legno, con notevoli benefici in termini di ottimizzazione e risparmio di tempo. Permette anche l'**interrogazione in tempo reale dello stato della cantina** con navigazione interattiva sulla mappa e visualizzazione della scheda di dettaglio di ogni singola vasca e barrique.

La soluzione si integra con l'ecosistema TeamSystem per il mondo agroalimentare, da TeamSystem Wine alla piattaforma TeamSystem Digital e garantisce la copertura funzionale introducendo importanti novità che la contraddistinguono rispetto alla concorrenza. Inoltre grazie all'integrazione con il mondo Industry è possibile avere sempre sotto controllo lo stato delle macchine presenti in cantina e le informazioni sono ottenute in tempo reale così da poter gestire le tolleranze, evitando così di non compromettere la massa nei vari processi.

Funzioni principali

- Monitoraggio della fase di fermentazione
- Gestione del parco barrique, con la possibilità di caratterizzare ogni singolo contenitore
- Gestione lavaggi dei singoli contenitori
- Rintracciabilità del singolo carrello di uve entrato in cantina
- Tracciabilità e composizione della Massa, per visualizzare fornitori, varietà, annate
- Determinazione dei Costi Diretti per singola massa di vino
- Processo di spumantizzazione, metodo classico

Funzioni principali

- La gestione dei campi

La gestione dei campi

Con TeamSystem Wine i produttori hanno a disposizione un sistema CAD/GIS completo per la gestione integrata di tutti gli appezzamenti, dalla produzione fino agli adempimenti documentali.

L'interfaccia è estremamente semplice ed intuitiva e la soluzione permette di:

- **Disegnare tutte le superfici coltivate**
- **Gestire ed interrogare livelli geografici differenti a partire da quello catastale**
- **Gestire la scheda di dettaglio di ogni singolo appezzamento con dati specifici per singola coltura**
- **Gestire ordini di lavoro ed orario del personale**
- **Interfacciare centraline meteo**
- **Gestire tabelle manutenzioni e costi dei trattori**
- **Gestire in modo completo tutta la parte di magazzino**

Incentivi fiscali e finanziari a disposizione delle aziende

Per sostenere l'innovazione 4.0 delle imprese, il Governo italiano ha predisposto soluzioni di agevolazione degli investimenti aziendali in beni materiali e immateriali. La legge di bilancio 2021 prevede una serie di aiuti da parte del Governo di carattere fiscale e finanziario, focalizzati su tre direttrici strategiche:

- **Beni immateriali per l'industria 4.0**
- **Investimenti tecnologici per lo sviluppo del lavoro agile, realizzazione o rigenerazione di processi e prodotti in ottica green**
- **Formazione e consulenza con strumenti di iper-ammortamento, credito d'imposta e abbattimento di interessi passivi o leasing bancario.**

TeamSystem da sempre al fianco delle aziende nei processi di innovazione digitale, ha stretto una partnership con una società di consulenza finanziaria specializzata su Industria 4.0 affinché i propri clienti siano seguiti nei processi di richiesta di questi contributi tramite certificazioni, perizie giurate o partecipazioni a bandi pubblici.

TS Wine e Industria 4.0

Per aderire ai requisiti di conformità della normativa industria 4.0 TS Wine integra i sistemi coinvolti nella filiera grazie ai moduli di TeamSystem che permettono una comunicazione bidirezionale tra il gestionale e le macchine presenti in linea di produzione, sia nel processo di vinificazione (diraspatrici, presse, filtri, serbatoi, autoclavi ecc) sia in fase di imbottigliamento.

Anche lo stoccaggio è gestibile con soluzioni conformi ai dettami Industria 4.0, grazie al modulo di TeamSystem Enterprise per la gestione della logistica di magazzino.

Adempimenti Agroalimentare

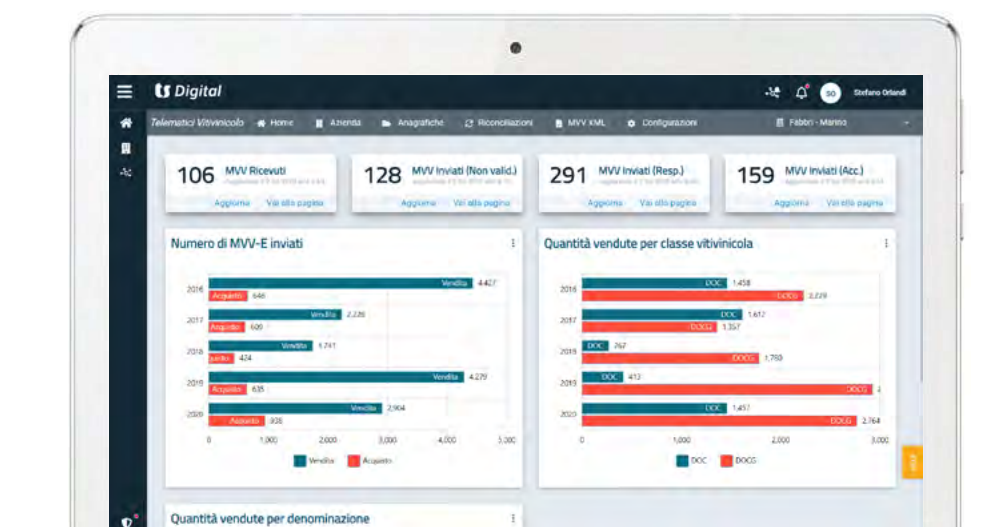
È la soluzione cloud della piattaforma TeamSystem Digital che si propone di seguire in modo armonico tutta la roadmap di digitalizzazione decisa dal ministero e che prevede diversi passaggi:

- **l'MVV-E (Movimenti VitiVinicoli Elettronici)** il documento di accompagnamento dei prodotti vitivinicoli, fondamentale per la movimentazione di materiale in acquisto e vendita e che prevede oggi lo scambio digitale di documenti che prima venivano inviati via pec in formato XMR o cartaceo. Si possono gestire tutte le operazioni sui documenti: dalla bozza e validazione, a cura dello speditore, fino all'accettazione (anche con riserva) o al rifiuto da parte del destinatario.
- **Registri Telematici**, per gestire le anagrafiche dei soggetti, i cataloghi prodotti, le giacenze, i vasi vinari, le vigne, vasi, documenti di trasporto e le fasi produttive:
 - processo di vinificazione, che comprendono la pigiatura, la svinatura e la fecciatura anche con trasformazione di un prodotto in altra categoria;
 - elaborazione di vini spumanti e di vini spumanti gassificati
 - elaborazione di vini frizzanti e di vini frizzanti gassificati
 - elaborazione di vini liquorosi

Adempimenti Agroalimentare

La soluzione è fruibile in due modalità:

- **Integrata al gestionale:** in questo caso la soluzione condivide le anagrafiche e le sue connessioni con la piattaforma TeamSystem Digital; così l'Azienda è in grado di gestire direttamente all'ERP tutti i flussi documentali in ingresso e uscita legati all'MVV-E e la loro approvazione, che avviene in tempo reale.
- **Indipendente (Stand Alone):** permette di gestire il flusso documentale anche a chi non è dotato di un gestionale, evitando l'onere di accedere al portale del ministero per gestire la generazione e lo scambio documentale: così anche il piccolo produttore o il consulente che lavora per più cantine hanno a disposizione uno strumento per una gestione semplice e veloce dell'MVV-E.



I vantaggi di Adempimenti Agroalimentare

- **Nessuna installazione,**
perché la soluzione è full-cloud
- **Condivisione delle anagrafiche e dei servizi digitali,**
nel caso di integrazione con il gestionale aziendale
- **Risparmio di tempo e risorse,**
sia in caso di utilizzo integrato con l'ERP
sia in modalità stand-alone.
- **Adempimento veloce**
alla normativa ministeriale
- **Semplificazione delle attività**
di gestione della filiera



Gli strumenti di supporto



Customer Relationship Management
Con il CRM l'area Vendite gestisce in modo nuovo i clienti acquisiti e potenziali.

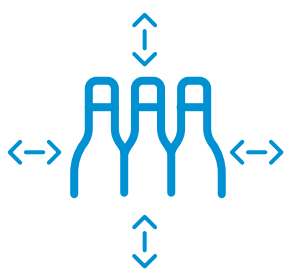
Gli strumenti di marketing consentono di mettere in campo **le più efficaci strategie di acquisizione e fidelizzazione dei clienti e lanciare azioni di direct marketing e campagne multicanale.**



E-Commerce

TeamSystem supporta lo **Shop on Line** con una soluzione specifica per la **vendita B2C e B2B**, per avere lo stesso **potenziale di una rete di vendita globale.**

La soluzione e-commerce ha oltre **400 funzionalità** e grazie alla **funzione SEO** puoi migliorare **la scansione, l'indicizzazione e la catalogazione dei tuoi prodotti.**



Business Intelligence

Il sistema di Business Intelligence copre tutte le aree applicative aziendali integrando misure e dimensioni specifiche del mondo vitivinicolo.

- **Il Ciclo Attivo e il Ciclo Passivo mettono a disposizione due dashboard “Vino” e “Lotti”**
- **Il Modulo Magazzino integra tre specifici cruscotti.**

Vino: per la classificazione dei dati di giacenza.

Redditività di massa: per il controllo dei costi e marginalità per massa.

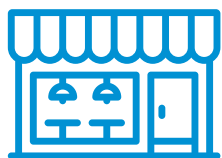
Costi di Bottiglia: per l’analisi delle elaborazioni costi di bottiglia.



Analytics

Nel settore Vitivinicolo l’analisi dei dati, soprattutto in ambito commerciale, rappresenta un elemento fondamentale su cui basare le più importanti decisioni.

Teamsystem Analytics mette a disposizione strumenti di KPI, di Analisi ABC, Indici e Scostamenti.



Retail

La soluzione di Retail permette di gestire la vendita diretta dei vini nei punti di vendita diretti.

Supporta i processi di vendita, la gestione dei magazzini di punti vendita, la cassa, le promozioni, la fidelity e l'elaborazione di statistiche di vendita in modo integrato con l'ERP di TeamSystem Wine.

Con TeamSystem Cassa in Cloud la gestione della cassa e dei corrispettivi telematici è anche in cloud.



Hospitality

L'integrazione alla piattaforma Hospitality di TeamSystem permette di coordinare le esigenze gestionali delle strutture ricettive: **Hotel, Agriturismi, Residence, B&B, Centri benessere, Ristoranti e bar o aziende di catering.**

La perfetta integrazione al gestionale consente di rispondere al meglio non solo alle esigenze di Front & Back Office, Housekeeping e Congressuale, ma anche ad ogni esigenza relativa a Food & Beverage, Punto Vendita, Magazzino, Controllo di Gestione, Fatturazione Elettronica, ecc.

Sarà così possibile avere a disposizione un quadro completo dell'andamento del business e della sua reale marginalità.

TeamSystem è un gruppo italiano che offre **soluzioni e servizi di ultima generazione per la digitalizzazione** delle aziende di ogni settore e dimensione, dei professionisti (commercialisti, consulenti del lavoro, avvocati, amministratori di condominio, liberi professionisti) e delle associazioni. Grazie ad una seria politica di investimento, TeamSystem accresce e affina continuamente l'offerta sia in termini di prodotti che di qualità dei servizi, con una elevata **attenzione ai reali bisogni dei propri clienti**. **Oltre 500 persone sono costantemente impegnate nella ricerca e sviluppo** di soluzioni tecnologicamente evolute e costantemente aggiornate in funzione delle variazioni normative.

350 Software Partner
e sedi dirette

1,5 Milioni di Clienti

I numeri di TeamSystem

459,2 Milioni di Euro
di Ricavi nel 2020*

* dati proforma 2020,
TeamSystem e società controllate

Per maggiori informazioni
contattaci su

I nostri consulenti sono
a tua disposizione
per una demo di prodotto



TeamSystem

PREMIUM PARTNER